

HERRAMIENTA DE VALORACIÓN						
<p>Esta herramienta de valoración permitirá evidenciar el avance realizado en las fases de ideación y validación a través de las metodologías dispuestas en nuestra Ruta de Emprendimiento. Si su puntuación alcanzó el 70% podrá continuar a la fase de formulación, de lo contrario es importante reforzar en las debilidades presentadas para realizar los ajustes respectivos.</p> <p>Los elementos contenidos en esta valoración fueron:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Quien es el emprendedor 2. Identificación de problema o necesidad 3. Segmento de mercado 4. Explicación de la solución (Producto Mínimo Viable) 5. Oportunidad comercial 6. Avances a la fecha del proyecto 7. Competencia 8. Canales 9. Proyección Financiera 10. Equipo de trabajo 						
DATOS EMPRENDEDOR	DOCUMENTO DE IDENTIDAD	PROYECTO	TOTAL	OBSERVACIONES JURADO 1	OBSERVACIONES JURADO 2	OBSERVACIONES JURADO 3
Nury Angélica Osorio Santos	1.104.700.686	1:16 COFFEE ROASTING & WORKSHOP	74,33%	Ana Leibys Quijano Con experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, café tostado, su propuesta de valor es un conjunto de servicios completo. Tiene un mercado validado y experiencia en la actividad.	Diana Gisselle Rodríguez Con experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, café tostado, su propuesta de valor es un conjunto de servicios completo. Tiene un mercado validado y experiencia en la actividad.	RAUL ANTONIO SANCHEZ El perfil del emprendedor es acorde al proyecto presentado y tiene experiencia de mas de 12 años en el sector, cuenta con un modelo de negocio validado, identifica los costos asociados al proyecto y las proyecciones de venta.
Ethan Steven Ramirez Betancur	1087487712	CLEAN WATER	56,67%	El emprendedor tiene experiencia en gestión de recursos naturales, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	La iniciativa Clean Water está siendo liderada por un emprendedor de 18 años, cuyo perfil académico incluye una formación titulada en gestión de recursos naturales obtenida en el SENA. La propuesta de esta iniciativa consiste en la implementación de los emprendimientos de agua con una metodología que permita tener un registro y validar el negocio en talento humano, respaldada por una experiencia laboral desde el año 2015 como coordinadora administrativa en un laboratorio certificado de calibración de equipos médicos. Ella explica que alquila los equipos médicos de calibración a una empresa y ceba de ganado bovino en el municipio de Ataco durante más de 20 años.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.
Lizeth Natalia Mendez Sanchez	1110576752	MetroTol - Calibraciones para equipos medicos y pesas	57,00%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	Actualmente, está llevando a cabo un proyecto que cuenta con dos predios para su desarrollo.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Augusto Ospina Jimenez	5829773	GANADERIA SOSTENIBLE	72,33%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Jennifer Katherin Bohorquez Fernandez	1110598152	CSFT MENTALITY (Centro de entrenamiento personalizado enfocado en el crossfit)	73,67%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Sara Sofía Segre Rodríguez	1193040062	Salvved	57,00%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Gina Fernanda Aguilar Galindo	1110557588	Panaderia shekinah gourmet	77,67%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Bibiana Andrea Lombana Salgado	1110500835	Yogurt griego con espirulina. Yogurt alto en proteína y bajo en grasa.	74,33%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Fabio Andrade Morales	14232087	La Huerta Aeropónica	76,00%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Cornelio Tique Otavo	93296108	MARACAFE	72,33%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Hernan Dario Nova Vargas	14270422	"Descubre Armero Virtual"	62,67%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Maythé Cruz García	1110563094	Pizza Planeta	75,33%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Laura Gabriela Hernandez Villa	1234644508	Atipico Estudio Arquitectonico	72,67%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Daniela Garcia Marroquin	1003812596	Huevos codornices del bosque	55,67%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Sandra Johana Rojas Moreno	52834349	Casa Hotel S&E	64,00%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.
Andres Felipe Hernandez Gutuma	1110600288	Gutuma cerveceria	76,33%	El emprendedor tiene experiencia en emprendimiento, comercializa hace 4 años, su propuesta de valor es la reutilización y minimización del consumo de agua, no tiene validación de ventas, se esta estructurando el prototipo y aun no se ha comercializado. Se recomienda impulsar las estrategias de mercado para dar a conocer el producto con metodologías que permitan tener un registro, proporcionar información y validar el negocio.	El emprendedor es un experto en gestión de recursos naturales, su enfoque con el proyecto es un equipo que se utiliza para tratar el agua y reducir el consumo de la misma, actualmente no cuenta con ventas, comenta que ha realizado pruebas en dos viviendas para verificar el funcionamiento del prototipo, por lo que se recomienda validar el negocio, el enfoque del proyecto es dirigido a prestar servicios de calibración de equipos médicos, servicios de metrología, se identifica experiencia de la emprendedora en el sector y comercialización de este tipo de servicios al trabajar con una empresa.	El emprendedor es abogado e profesión, pero realiza la actividad desde hace varios años, cuenta con dos fincas donde realiza el proceso de producción.

[illegible]